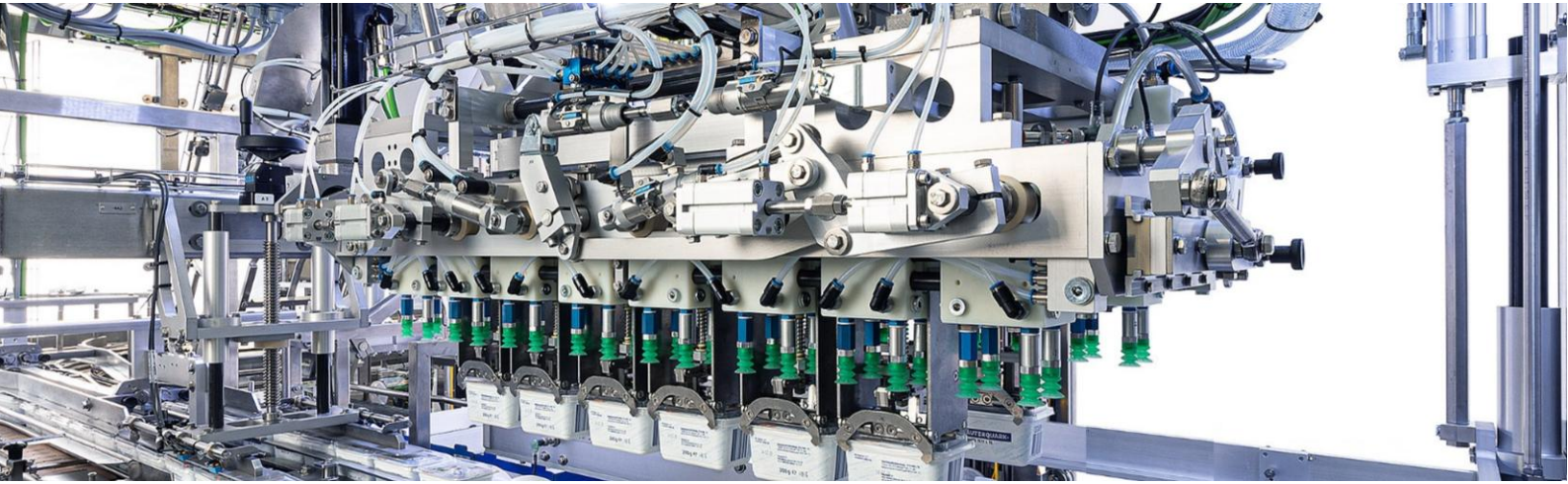




Die **sema systemtechnik GmbH** ist ein international erfolgreicher Hersteller von Verpackungsmaschinen mit Fokus auf Kartonverpackung. Wir sind inhabergeführt, denken langfristig und handeln pragmatisch – **kein Konzern, keine starren Strukturen**. Unsere Maschinen sind maßgeschneidert, technisch anspruchsvoll und weltweit im Einsatz. **Hinter unserem Erfolg steht ein Team**, das mitdenkt, anpackt und gemeinsam Lösungen schafft. Wir suchen Dich! Standort: Bünde | Startdatum: ab sofort | Dauer: unbefristet

Technischer Vertriebsmitarbeiter (M/W/D) Sondermaschinenbau & Verpackungstechnik

Du bist die Verbindung – zwischen Kundenwunsch und technischer Lösung

Deine Aufgaben?

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Aktive Akquise von Neukunden sowie Erschließung neuer Markt- und Geschäftspotenziale
- Beratung unserer Kunden zu individuellen Verpackungsmaschinen und Automatisierungslösungen
- Technische und kaufmännische Begleitung von Vertriebsprojekten bis zum Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit Konstruktion, Projektmanagement und Geschäftsführung
- Teilnahme an Kundenbesuchen, Fachmessen und Vertriebsveranstaltungen

Dein Profil?

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise im Bereich milchwirtschaftliche Lebensmitteltechnologie
- Erfahrung im Vertrieb von Maschinen, Investitionsgütern oder anderen erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Interesse an individuellen Maschinenlösungen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Abschlussorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office; Kenntnisse von CRM- oder ERP-Systemen sind wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse für die Kommunikation im internationalen Umfeld
- Reisebereitschaft im Rahmen von Kundenprojekten

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche Vertriebsaufgabe mit anspruchsvollen und individuellen Maschinenprojekten
- Umfassende Einarbeitung in unsere Produkte, Märkte und Prozesse
- Ein internationales Kundenumfeld mit langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Kurze Entscheidungswege und ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Eine langfristige Perspektive in einem wachsenden Unternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung und 30 Tage Urlaub

Klingt nach Dir? Dann melde Dich – gerne auch ohne langes Anschreiben.

Kontakt: Angela Burkamp | ✉ bewerbung@sema-systemtechnik.de
sema systemtechnik GmbH | Borsigstraße 10 | D-32257 Bünde